

PUBLIREPORTAGE

regioseminare heisst neu rebeco

Das Angebot der Auer Firma regioseminare GmbH, die Wissen vermittelt, bleibt bestehen. Der neue Name ist Programm: RENé BERli Consulting.

Was bewegt eine Firma dazu, sich im vierten Geschäftsjahr einen neuen Namen zu geben?

René Berli: In meinem Fall die Lust, an der Business Mission (Zweck) meiner Firma zu feilen, meine Stärken zu betonen und meinen Kunden noch gerechter zu werden.

Die jüngste Wirtschaftsgeschichte hat mit Ihrer Neu-Positionierung also nichts zu tun?

René Berli: Doch, natürlich. Die Krise unterstreicht im Grunde ja die Vision meiner Firma par excellence: Wer sich lebenslang bildet, bleibt erfolgreich am Ball und ist krisenresistenter. Meine Kunden haben dies wohl begriffen.

Tönt rosarot, diese Sicht.

René Berli: Und lässt sich belegen. Eine letztes Jahr durchgeführte, repräsentative Umfrage belegt, dass sich Abgänger HF, die das lebenslange Lernen bereits praktizieren, keine Angst vor Arbeitsplatzverlust haben.

Dann sind Sie der grosse Profiteur dieser Weltkrise?

René Berli: Leider nein, da läuft noch ein Lernprozess. Noch haben

nicht alle Firmen verstanden, dass Erfolg nur dann funktioniert, wenn – knapp gesagt – drei Fragen fundiert geklärt sind: 1. Wofür bezahlt uns der Kunde? 2. Was können wir besser als andere? 3. Woher kommt unsere Kraft? Jeder erfahrene Manager weiss, dass es Wissen braucht, um nur schon ein bisschen besser zu sein als die Konkurrenz. Das ist meine Botschaft, die ich nicht müde werde, an die Rheintaler Wirtschaft zu richten.

Wird sie auch gehört?

René Berli: Zunehmend, ja, ich arbeite daran. Meine Kunden sind tendenziell erfolgreicher als der Markt. Das spricht sich herum.

Was ist das Geheimnis?

René Berli: Ein individuell zusammengestelltes Weiterbildungsangebot, aus dem ein sichtbarer Erfolg resultiert.

Wie definieren Sie Erfolg?

René Berli: Wenn es der Firma gelingt, zufriedene Kunden zu schaffen. Das Geld sucht sich seinen Weg immer. Der Gewinn ist nichts anderes als der Test für die Richtigkeit der Business Mission. Diese ist umso erfolgsversprechender, je mehr sie die Firma zwingt, sich von anderen zu unterscheiden. Das kann man lernen. Aufzeigen, wie dies geht, ist meine Kernkompetenz.



René Berli

(Foto: pd.)

Was ist Ihr Erfolg?

René Berli: Der Erfolg meiner Kunden ist mein Erfolg. Wer durch mich seinen Erfolg sichern oder mehren konnte, kommt wieder. Ich lebe quasi vom Erfolg meiner Kunden.

Wohin geht der Weiterbildungstrend?

René Berli: Die Zukunftsforschung lehrt uns den Selfness-Trend. Das klingt egoistisch. Doch hinter dem Begriff der «Selbstwirksamkeit» steckt Arbeit. Arbeit am eigenen Leben. Weg vom Jammern und Schwarzmalen, hin in die Eigen-

verantwortung. Selfness soll Menschen dazu befähigen, auf den Wandel der Zeit zu reagieren. Voraussetzung für diese Selfness ist Wissen. Dieses biete ich mit meiner rebeco gmbh an.

Interview: Maya Schmid-Egert

rebeco

rebeco gmbh T +41 71 740 05 88
René Berli F +41 71 740 05 89
Bahnhofstrasse 14 M +41 79 335 02 68
CH-9434 Au www.rebeco.ch

ST. GALLER RHEINTAL IMPULSREFERATE

- Menschen spontan erkennen und verstehen
- Lachen erheitert, Lachen erweitert
- Ich werde nicht erkannt als das, was ich bin
- Innovationsmanagement – Von der Idee zur Umsetzung
- Das Telefon – Die Visitenkarte des Unternehmens
- Selbstbewusstes Auftreten
- Business Knigge heute – Modern und pragmatisch
- Bundeshaus – Der Blick hinter die Kulissen
- Verkaufen leicht gemacht – Der andere Ansatz
- Führen unter erschwerten Bedingungen – Führen in Krisen
- Train your brain – Mit Kreativität zum Topgedächtnis

LEHRGÄNGE/ WORKSHOPS

- Ich werde nicht erkannt als das, was ich bin
- Gedächtnis- und Konzentrationstraining
- Selbstpräsentation sprechen – wirken – gewinnen
- Mehr Zeit gewinnen – Informationsfülle meistern
- Erfolgreich (be-)werben in eigener Sache
- Führungstraining
- Mentaltraining Stufen 1 und 2
- PRO4's MEMO – Train the Trainer
- Vom Sitzungsmarathon zum Sprintmeeting
- Erfolgreiche Führung Ihrer Verkäufer
- Manager-Boxen – Körper und Geist trainieren
- Wege zu mehr Gelassenheit
- Mit Freude und Sicherheit telefonieren

TRAININGS

- Powertrainings
- Spezifische Trainings – «Taylormade»

PERSÖNLICHE BERATUNG/ COACHING

Testen Sie mich!
www.rebeco.ch oder Tel. 071 740 05 88